

Cómo construir una reserva de efectivo para tu negocio

Las reservas de efectivo te ayudan a superar temporadas lentas y te dan libertad para probar nuevas ideas sin depender del crédito. También juegan un papel clave en mejorar tu flujo neto de efectivo. Esta guía describe pasos prácticos para ayudarte a crear y mantener una reserva de efectivo.

Paso 1: Optimiza tus fuentes de ingresos

Para ahorrar más efectivo, necesitas generar más efectivo. Deberías:

- **Revisar y ajustar precios.** Asegúrate de que tus precios reflejen tu valor, el mercado, y se mantengan al ritmo de la inflación.
- **Reducir inventario excedente.** Utiliza pedidos en línea y almacenamiento eficiente para liberar efectivo.
- **Realizar ventas estratégicas.** Liquidar productos con poca rotación para generar efectivo rápidamente.

Al implementar algunas de estas opciones, tendrás menos efectivo atrapado en inventario que no se vende.

Paso 2: Fortalece tus cuentas por cobrar

Muchas pequeñas empresas se sienten incómodas al pedir pagos atrasados a sus clientes. Sin embargo, este dinero podría utilizarse para hacer crecer tu negocio o superar momentos difíciles. Considera lo siguiente:

- **Da seguimiento a pagos atrasados.** Te has ganado este dinero con esfuerzo, no dudes en contactar a los clientes que te deben.
- **Establece términos claros de crédito.** Deja claras las expectativas de pago en las cuentas de cobro y las condiciones de pago desde el principio.
- **Envía facturas puntualmente.** Entre más pronto se envíen, más pronto te pagan. Considera asignar a una persona responsable de las cuentas de cobro para evitar olvidos o malentendidos.
- **Ofrece incentivos por pago anticipado.** Fomenta pagos más rápidos con pequeños descuentos o beneficios, siempre y cuando estos sean viables.

En general, es importante desarrollar una política de cobro firme. Los clientes deben saber que harás un seguimiento constante. Invierte en un buen sistema contable que te ayude a generar reportes de pagos atrasados rápidamente.

Paso 3: Reduce costos innecesarios

Dos gastos recurrentes para los negocios son el teléfono e internet. Revisa estos costos regularmente para asegurarte de obtener la mejor oferta.

- **Revisa los gastos de comunicación y tecnología.** Compara opciones para encontrar mejores precios en teléfono, internet, y servicios de software. Asegúrate de que la calidad y el servicio sean iguales o mejores si decides cambiar de proveedor.
- **Cancela suscripciones no utilizadas.** Elimina servicios que ya no utilices, incluyendo suscripciones en línea de software o datos y mantenimiento de equipos sin uso.
- **Evalúa las necesidades de personal.** Considera ayuda a medio tiempo o durante temporadas altas para controlar costos en periodos lentos.
- **Revisa costos y beneficios de tus instalaciones.** ¿Tienes espacio sin usar que puedas rentar?
- **Revisa costos y beneficios de tus equipos.** ¿Cuesta más el mantenimiento de tu equipo de lo que genera? Considera venderlo o refinanciarlo con un [préstamo para automóvil o equipo empresarial de UFCU](#).

Paso 4: Utiliza la tecnología a tu favor

Si aún no lo haces, incorpora la tecnología en tus procesos.

- **Automatiza pagos y facturación.** Utilizar la tecnología para pagos y facturas ahorra tiempo y reduce errores.
- **Considera pagos en punto de venta (POS, por sus siglas en inglés), móviles, y electrónicos.** Estos métodos facilitan que tus clientes te paguen al instante, permitiéndote recibir tu dinero más rápidamente.

Paso 5: Monitorea y proyecta tu flujo de efectivo

Es buena práctica llevar un registro de cuánto dinero entra y sale con un pronóstico de flujo de efectivo.

- **Monitorea tu flujo neto de efectivo.** Mantente al tanto de a dónde va tu dinero y asegúrate de estar satisfecho con los gastos.
- **Utiliza herramientas de proyección de flujo de efectivo.** Planea para periodos lentos y aparta efectivo de reserva. Utiliza nuestra [plantilla gratuita de proyección de flujo de efectivo](#).



Paso 6: Reevalúa los préstamos de tu negocio

Si ya tienes un préstamo empresarial, ¿es el adecuado para tus necesidades? Revisa tu deuda actual y piensa en lo siguiente:

- **Asocia el tipo de préstamo con la necesidad.** Utiliza préstamos a plazo para inversiones a largo plazo como equipos, y líneas de crédito para cubrir déficits temporales en el flujo de efectivo.
- **Considera refinanciar o arrendar.** Puedes refinanciar para liberar capital de trabajo y reducir los pagos mensuales. Habla con un asesor de préstamos empresariales para conocer nuestras opciones de refinanciamiento, incluyendo un [préstamo para capital de trabajo](#).
- **Habla con un asesor empresarial de UFCU.** ¿No estás seguro de lo que necesitas? Recibe ayuda para encontrar la estrategia de financiamiento adecuada para tus objetivos.

A tu lado, en cada paso del camino

Desde banca empresarial hasta planificación financiera, UFCU te ofrece las herramientas para hacer crecer tu negocio. Contacta a nuestro equipo de servicios empresariales para explorar:

- [Cuentas empresariales de cheques](#) y de [ahorros](#) para efectuar depósitos de manera segura y facilitar pagos.
- Préstamos empresariales, incluyendo [automóvil](#), [préstamos para capital de trabajo](#), y [préstamos para equipos](#), destinados a la adquisición de maquinaria y gastos puntuales.
- [Líneas de crédito empresariales](#) para disponer de efectivo en períodos de ventas bajas o para aprovechar descuentos.
- [Tarjetas de crédito empresariales](#) para realizar compras y diferir el pago hasta que se emita el estado de cuenta y llegue la fecha de vencimiento.
- [Opciones de seguros empresariales](#)* para protegerte a ti y a tu negocio contra pérdidas.

Tu crecimiento merece una base sólida. [Habla con un asesor de negocios de UFCU y haz que ocurra.](#)

Sujeto a elegibilidad de crédito. Aplican ciertas restricciones. Federalmente asegurada por la Administración Nacional de Cooperativas de Ahorro y Crédito (NCUA, por sus siglas en inglés).

* CUSO, de propiedad absoluta de UFCU, es UFCU Financial Services, LLC, también conocida como UFCU Financial Services. Los seguros ofrecidos a través de Inszone Insurance no constituyen un depósito; no están asegurados por la NCUA ni por ninguna agencia del estado de Texas o del gobierno federal; no están garantizados por UFCU, sus subsidiarias o cualquier institución depositaria asegurada afiliada; pueden implicar riesgos de inversión, incluida la pérdida del capital; pueden adquirirse a través del proveedor de tu preferencia; y elegir otro proveedor de seguros no afecta tu relación con UFCU.

